



**The
Human
Factor**

הגורם האנושי - יורם חטב
פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים,
מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם - איגוד השחקנים בישראל

משה פרסטר / קומיקאי
(מחזור א' - 2016)



"קורס היזמות של יורם חטב שינה את חיי... בשלוש השנים שחלפו מאז הקורס שילשתי את משכורתי."

קורס היזמות של יורם חטב שינה את חיי ובעצם עורר בי את מה שתמיד ידעתי - שיש בי כישרונות חזקים שאוכל להרוויח מהם כסף. בשלוש השנים שחלפו מאז הקורס שילשתי את משכורתי - אני מופיע עם מופע סטנד-אפ שכתבתי, עורך סדנאות 'העצמה דרך הומור' לנוער בסיכון, סדנאות הומור למבוגרים, והיד עוד נטויה. כיום אני מתפרנס מכל היזמות הללו באופן שמביא לי רווחה כלכלית שמובילה לרווחה אישית.

הילה שרעף גלסר / אימהות הריון ולידה על במה
(מחזור ג' - 2018)

"הגעתי לקורס יוצרת ושחקנית ויצאתי יוצרת שחקנית בעלת עסק עם רגליים על הקרקע, ראש יוצר ומפרנסת!"



הגעתי לקורס של יורם עם הרבה עשייה ומעט הכרה ביכולות שלי. יצאתי מהקורס עם הבנה שיש לי עסק עם מוצרים שיכול להביא פרנסה שוטפת לי ולמשפחתי וכמובן הכרה ביכולות שלי ובמומחיות שלי. בעקבות הקורס יצאתי עם לוגו, אתר, ויכולות שיווקיות שלא ידעתי שהיו קיימות בי. הגעתי ליורם יוצרת ושחקנית ויצאתי יוצרת שחקנית בעלת עסק עם רגליים על הקרקע, ראש יוצר ומפרנסת! בימים אלו אני מתאמת את המופעים שלי למשך החודשים בשנה הקרובה! <http://www.hila-saraf.co.il>

הדר לוי
ז'ורז'ט - סטנד אפ בהזמנה אישית
(מחזור ב' - 2017)

"בניתי תוכנית עסקית והתחלתי לפעול על פיה... ואכן במרץ 2018 עברתי את יעד ההכנסות החודשי שהצבתי לעצמי - 10,000 ₪ והגעתי ל14,000!"



הסדנה של יורם היוותה עבורי יריית פתיחה לשינוי התודעה העסקית. הבנתי שאני עסוקה באומנות שלי ולא מתייחסת אליה כעסק. מה שאומר שעליי לעשות פעולות ליצירת הכנסה מהמוצר ולא רק לדבר עליו בתשוקה גדולה. פיתחתי במהלך הסדנה את המוצר והכנתי תוכנית מיוחדת לחדרי מורים. בניתי תוכנית עסקית והתחלתי לפעול על פיה, אספתי רשימת לקוחות פוטנציאליים, לשווק באופן יום יומי ואכן במרץ 2018 עברתי את היעד שהצבתי לעצמי בסדנה - 10,000 והגעתי ל14,000! עדיין לא מצליחה לשמור על כך חודש בחודשו אולם יודעת שזה תלוי רק בי. יורם הוא מנחה בחסד היודע לזהות את עקב אכילס של כל אחד ולתת לו מענה. סדנה חשובה ביותר לשחקנים ואמנים שתורמת לחיבור הרוח והחומר. תודה גדולה ליורם חטב ולאוירי רשטיק.



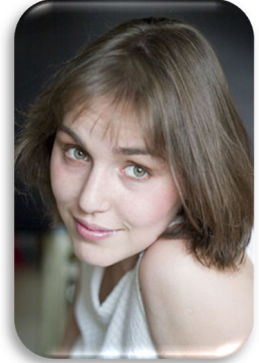
The Human Factor

הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם – איגוד השחקנים בישראל

אסיה נייפלד
תיאטרון עצמאי לילדים
(מחזור ב' – 2017)



"בדיוק לפני שנה הייתי ילדה קטנה עם עסק קטן של תיאטרון ילדים, שפוחדת לגדול. השנה, בזכות הקורס לגמרי, פיתחתי את העסק שלי, העליתי את המחירים... אני הרבה יותר מאמינה בעצמי."

בדיוק לפני שנה הייתי ילדה קטנה עם עסק קטן של תיאטרון ילדים, שפוחדת לגדול. השנה (בזכות הקורס לגמרי) הייתי מורה בריאלי, וביימתי הצגת סוף שנה עם 130 ילדים. במקביל פיתחתי את העסק שלי. העליתי את המחירים והשנה תמחרתי סדנאות תיאטרון במינימום 2000₪. זה לא פשוט לי, והעבודה הפנימית לא נגמרת אף פעם, אבל אני הרבה יותר מאמינה בעצמי בזכות הקורס. אשמח מאוד אם תהיה מסגרת תומכת לבוגרים.

מיכל ורשאי
כותבת ועורכת תסריטים
(מחזור ב' – 2017)



"מאז הקורס המחזור השנתי של החברה שלי עלה וגם הסיפוק של כל "בעלי התפקידים"."

הקורס הזה הפך אותי למנכ"לית, למזכירה, לאשת השיווק והיח"צ, למנהלת משאבי האנוש, ולאחראית על הפנאי והבידור בעסק שנקרא – "מיכל ורשאי לא בע"מ"... כאב ראש שהוכיח את עצמו כי מאז המחזור השנתי של החברה שלי עלה וגם הסיפוק

של כל "בעלי התפקידים".

רחל שלמה
מופע וסדנאות תיאטרון פלייבק
(מחזור ג' – 2018)



"הרעב הערכי והרגישות של יורם עזרו לי ללכת בדרכי האישית ובקצב שלי מבלי לפספס את התהליך... חברתי לחבר והיום יש לנו קבוצת תאטרון..."

לקחתי חלק בסדנת יזמות עסקית בשחם, תהליך מפרה, מרתק, עם מנחה עם חזון ודרך, הגעתי שניה אחרי לידה ראשונה, מבולבלת מחפשת את דרכי מחדש בקריירה ובכלל, הגעתי בלי רעיון לעסק עצמאי ובמהלך הסדנא החלטתי לספוג ולהקשיב ולקחת את הזמן להחליט מהי דרכי הפרטית, הרעב הערכי והרגישות של יורם עזרו לי ללכת בדרכי האישית ובקצב הפרטי שלי מבלי לפספס את התהליך, לקראת סוף הסדנא חברתי לחבר נוסף שחיפש את דרכו בסדנא והיום יש לנו קבוצת תאטרון שעושה מופעי בידור פתוחים לקהל, דרכם הוזמנו למופעים קנויים על ידי חברות פרטיות והרמנו עסק לכל דבר ועניין, כולל כל המערך השיווקי (אתר, קבוצת פייס, פליירים, מהלך עיסקי) אלה כלים כמובן שקיבלנו בסדנא, כעת אנו בחלק של "החיים האמיתיים" של העסק, והלוואי והייתי מתחילה את הסדנא מחדש או יותר טוב, הלוואי והייתי חלק ממועדון היזמים של שחם וכך הייתי מקבלת את חיזוק היתדות והתמיכה שתעזור לי לרוץ למרחקים.



The Human Factor

הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם - איגוד השחקנים בישראל

דוד אופיר
סוירים תיאטרליים
(מחזור ב' - 2017)



"התחלתי כשחקן מהוסס שמפחד מהצל של עצמו. היום אני בטוח בעצמי פי מיליון ועסוק כל הזמן בחשיבה קדימה ופיתוח העסק... ההכנסות שלי גדלו וכל החשיבה העסקית שלי קיבלה רוחב ועומק."

העסק העצמאי שאני מקדם ומפתח הוא סוירים תיאטרליים. עיקר העבודה היא בירושלים מגוון של סוירים המותאמים לאוכלוסיות השונות ולצרכים השונים. כמו כן אני מנהל את תחום התיאטרון בקרן למורשת הכותל המערבי. הקורס קידם אותי מאוד בחשיבה, באומץ, בפיתוח העסק. התחלתי כשחקן מהוסס שמפחד מהצל של עצמו. היום אני שנה לאחר סיום הקורס. העסק פורח ורק מתקדם והולך. יש לי מגוון של "מוצרים" למכור ולשווק, אני בטוח בעצמי פי מיליון ועסוק כל הזמן בחשיבה קדימה על פיתוח דברים נוספים, ניצול הזדמנויות, הגדלת קהל הלקוחות ומינוף העסק למישורים נוספים. ב"ה ההכנסות שלי גדלו וכל החשיבה העסקית שלי קיבלה רוחב ועומק. הקורס, הקבוצה, ההובלה של יורם, פתחו לי עולם שלם, אני משתמש יום ביום בכלים, בדיבורים, ברוח שנשמתי בקורס. מאמין בעצמי, ביכולות שלי, בזכות להתפרנס כמו שאני רוצה, לחלום חלומות, להציב יעדים ולהצליח אפילו להגשים אותם (לפחות להגיע קרוב...). עם הפנים קדימה! תודה!

שלומי ביטון
מפגשי תנועה וכוריאוגרפיה
(מחזור א' - 2016)



"בשלוש השנים האחרונות מיקדתי את עצמי... ערוץ הפרנסה שלי נפתח ומחזור ההכנסות שלי עתיד להסתכם בכ-פי 2.5 מאז שפגשתי את יורם."

אני אוהב להתאמן, כל דבר שאני רוצה להשתכלל בו אני אוהב לאמן, לאמן את המחשבה, לאמן את ההתנהגות, לאמן את האזורים הריקים שצמאים לאינפורמציה מדויקת שחסרה - שיתכוננו היטב להכיל אותה. לאמן את עצמי להרגיש טוב, להרגיש מה נכון עבורי, לאמן את ההקשבה לתחושות הבטן. לאמן את המקצוען שבי - בעל העסק, מתכנן היעדים, כותב התכניות, עורך הדוחות, מגיש הבקשות, מחשב המספרים, המפיק, המשווק, והמוכר. לאמן גם את האמן שבי, ואת המאמן שבי - היוצר, הבינתחומי, המופיע, המלמד, המשתמש בגוף, בקול, ובכל הבא ליד - המתקשר. בגדול, זאת עבודת תקשורת - בייני לבין עצמי, ובייני לבין העולם - ואני אוהב ללמוד עבודת תקשורת ולשכלל עבודת תקשורת כדי שאהיה טוב בה ואשפיע דרכה - זוכיתי שמצאתי את יורם חטב שגירה את מרכיבי התקשורת בתוכי ומחוצה לי, פרס אותם, פירק וניתח אותם, הרכיב מחדש - פשוט עזר לי לאמן את כל מה שצינתי לעיל. שנתיים התאמנתי איתו (2016, 2017), ואני אפילו אמשך - כי אימון לא מפסיקים :) בכמעט שלוש שנים האחרונות, ובהשראת יורם וחברי קבוצת הלמידה משנה שעברה, מיקדתי את עצמי, את הייחודיות שלי, את היתרונות שבי, את היעדים שלי, וקיימתי מספר רב של פעולות שהרחיבו את העשייה שלי, העשירו את חיי, ופתחו בפני אופציות נוספות לעתיד. ערוץ הפרנסה שלי נפתח, כאשר השנה - מחזור ההכנסות שלי עתיד להסתכם בכ-פי 2.5 מאז פגשתי את יורם. במילים אחרות יורם חטב עושה לנו את מה שרטלין אמורה לעשות (: ממליץ.



הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם - איגוד השחקנים בישראל

עינת סגל כהן
סדנאות תיאטרון לקבוצות
(מחזור ג' - 2018)



"בזכות הקורס נכון להיום יש לי עסק פעיל שמתפתח... הגעתי לקורס עם רעיון מאוד בסיסי שנשען על תחושות בלבד ומהר מאוד הוא קרם עור וגידים לכדי מוצר מוחשי ודינמי."

המיזם העסקי של הוא סדנאות לפיתוח אישי וקבוצתי בעזרת כלים מעולם התיאטרון והמשחק. בדרך של תשומת לב אישית, שיקוף והתנסות בכלים חדשים המייצרים הזדהות וחיבור מחדש. הסדנאות מיועדות לאוכלוסיות הזקוקות לטיפול בשחיקה, שינויים, גיבוש, יצירת ייחודיות וכדומה. הגעתי לקורס עם רעיון מאוד בסיסי שנשען על תחושות בלבד ומהר מאוד קרם עור וגידים לכדי מוצר מוחשי ודינמי. הכלים שקיבלתי בקורס היו טכניים מצד אחד (תכנית עסקית, שיווק דיגיטלי, תמחור וכו'), ורגשיים מצד שני (מה הייחוד שלי, שמירה על קו המחשבה, חיזוק הביטחון העצמי ועוד). בזכות הקורס נכון להיום יש לי עסק פעיל שמתפתח. יש לי דף עסקי, תכנית עסקית, מגוון מוצרים וקהל לקוחות מתהווה. אבל מה חסר לי? הכוח שנתן לי הקורס. הדרייב שהניע אותי כשקצת התייאשתי, הרעיונות, הניסיון, הידע, הפידבקים וההקשבה. את כל אלה קצת קשה לייצר לבד... מתגעגעת ללכת לאיבוד בברצלונה...

ניסו כאביה
מנקודה לנקודה - הובלת תהליכים דרך כלים משחקיים
(מחזור ג' - 2018)



"משבוע לשבוע נוכחתי לראות איך הרעיון העסקי מקבל שם... כיום אני מנהל עסק עצמאי ועובד מול מספר גופים מגוונים. בלי הכלים שקיבלתי בקורס לא הייתי מגיע לזה - חד משמעית!"

בנוסף לקריירת המשחק שלי שידעה כמו כולם עליות וירידות ידעתי שאני צריך לפתח עוד אפיק מאוד חשוב. אפיק הכנסה שמתחיל ונגמר ביוזמה שלי. שלא מחכה לשיחה מתיאטרון כזה או אחר. שלא תלוי באיזה במאי או מנהל אמנותי שלך תדע איך קם בבוקר. מסלול שמתחיל בי ונגמר בי. לקחת שליטה מלאה על פיתוח רעיון עסקי, שיווק, יצירת קשרים. עם התחושה הזאת והרצון להוריד את הכל לקרקע המציאות הגעתי לקורס של יורם חטב. המפגשים השבועיים כולל המשימות שנלוו אליו הביאו אותי למקום חדש. משבוע לשבוע נוכחתי לראות איך הרעיון העסקי מקבל שם. איך אני מתחיל לדבר שיווק בצורה מתומצתת ויעילה. איך נוצרים לי קשרים שיוצרים עוד קשרים ועד כמה תחום היזמות רחב. ובעיקר כמה סיפוק זה נותן. כמה זה משלים את עיסוקי כשחקן ומשלים אותו. כיום אני מנהל עסק עצמאי "מנקודה לנקודה- הובלת תהליכים דרך כלים משחקיים". אני עובד מול מספר גופים מגוונים. בלי הכלים שקיבלתי בקורס לא הייתי מגיע לזה. חד משמעית!!! הקורס אמנם נגמר וכל הבוגרים הרעבים יצאו לחיים האמיתיים. אני בטוח שיצירת מסגרת תומכת שממשיכה ללוות אותנו, רק תעצים את היכולות שנרכשו.



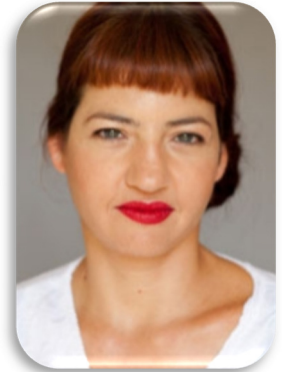
**The
Human
Factor**

הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם – איגוד השחקנים בישראל

שגית רגב
הצגות תיאטרון לילדים
(מחזור ג' – 2018)



"בעזרת הצעדים שלמדתי בסדנה, אני הולכת להפוך לתיאטרון לילדים, נוער ומבוגרים. יכולות הניהול והיצירתיות שלי קבלו דחיפה חזקה למעלה."

הגעתי אל יורם בעת מדבר. היה לי עסק בנוי היטב שעובד - 53 ערכות תפאורה של חוגי תיאטרון ומדריכים שמתרוצצים איתם בכל הארץ, ואז הגיע גזרת חוק הצהרונים של כחלון ופתאום עולמי התהפך. איבדתי לקוחות כי לא יכולתי לעמוד במחירים החדשים ומי שנשאר - נאלצתי לבלוע מחיר מגוחך. כבר בשיחה המקדימה עם יורם הרגשתי את האוויר חוזר לריאותי. במקום לבזבז את האנרגיה על הישרדות וכעס, התחלתי לשנס מותניים ולנצל את המשבר כדי להתפתח. בעזרת הצעדים שלמדתי בסדנה, אני הולכת להפוך לתיאטרון - לאט-לאט אצור ואגייס יוצרים אחרים לבנות רפרטואר מעורר גאווה לילדים, נוער ומבוגרים. יכולות הניהול והיצירתיות שלי קבלו דחיפה חזקה ואני אדאג, בעזרת הכלים מהסדנה, שהדחיפה תהייה למעלה.

ערן איווניר
מנהל קבוצת תיאטרון אימפרוביזציה – "פרוביזורי"
(מחזור א' – 2016)



"המפגשים היו מרתקים ועצם החיבור ליזמים נוספים יצר עניין רב והיווה מעין "בית מדרש" יצירתי לחקר ולשיתוף."

הקורס ליזמים של שח"ם עזר ועוזר לי עדיין. במהלך הקורס נפתח בפני עולם שלם של נושאים וערכים חשובים מאוד לכל יזם ושחקן על אחת כמה וכמה. יזמות היא לקיחת אחריות על הדרך ושינוי תפיסה ובעיקר מעבר מהמתנה בבית לעבודה למצב של יצירת עבודה. רצף המפגשים בסדנה כלל ההתבוננות מעמיקה במיזם שלי, הגדרת החזון, חיזוק ומיקוד של כל נושא השיווק, הכנה לשיחה עם לקוח פוטנציאלי, ידע בתחומים טכניים ועוד. המפגשים היו מרתקים ועצם החיבור ליזמים נוספים יצר עניין רב והיווה - "בית מדרש" יצירתי לחקר ולשיתוף. העסק שלי הוקם בשנת 2004 ומאז צמח וזכה להצלחה. קבוצת השחקנים שיצאה איתי לדרך נהנית כבר 14 שנה ממופעים וסדנאות ומפגשים מרתקים של אומנות ועולם העסקים. הסדנה חיזקה המון נושאים שכבר ידעתי ויתכן שאם הייתי עובר אותה לפני כן, הייתי חוסך הרבה זמן ומשאבים. לאחר הסדנה שיפרתי באופן ניכר את מערך השיווק, והמסרים שאני רוצה להעביר, הסדנה חיזקה לי את הזהות שלי כיום והקנתה לי ביטחון רב יותר שהעסק זה אני ואותו אני צריך לטפח.



The Human Factor

הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם – איגוד השחקנים בישראל

אופיר רוזן
הקים תיאטרון עירוני בחדרה
(מחזור ב' – 2017)



"המפגשים השבועיים היו בשבילי עוגן ומשענת בזכות הקבוצה הנפלאה וכמובן יורם חטב שהוביל אותנו בצורה בלתי רגילה עם מחויבות ובלי פשרות."

הקורס תרם רבות לסדר הניהולי שלי, ועזר לי לפתור קונפליקטים עסקיים בעשייה שלי וקבלת החלטות להמשך. למדתי שיטות שיווק שבימים אלו תורמים לי רבות לקידום העסק. המפגשים השבועיים היו בשבילי עוגן ומשענת בזכות הקבוצה הנפלאה וכמובן יורם חטב שהוביל אותנו בצורה בלתי רגילה עם מחויבות ובלי פשרות !!

טלי ליברמן
שחקנית ויוצרת של הצגת יחיד
(מחזור ג' – 2018)



"במסגרת הקורס קיבלתי כלים ודרך לבניית תוכנית עסקית וקיבלתי לאורך התהליך עידוד תמיכה וליווי מקצועי ורגיש מצד יורם וקבוצת העמיתים שלי."

אני שחקנית, יוצרת של הצגת היחיד "מה את?", הצגה אוטוביוגרפית על החיים בפיצול בין מזרח לאשכנז. במסגרת קורס יזמים של שח"ם בהנחיית יורם חטב, קבלתי כלים ודרך לבניית תוכנית עסקית כדי לצאת עם ההצגה שלי החוצה ולהגיע איתה לקהלים. עבדתי על שינוי התודעה שלי, על ההכרה בערך של הדבר שיצרתי, בנייתי תוכנית עסקית, דייקתי את ההגשה של המוצר, את האופן בו אני מדברת עליו עם קהלים שונים ודייקתי את הנראות שלו עם אימג' ופלייר מתאים. קיבלתי לאורך התהליך עידוד תמיכה וליווי מקצועי ורגיש מצד יורם וקבוצת העמיתים שלי. ואז- הסתיים פרק הזמן שהוקדש לקורס. התחושה שלי היא שרק התחלתי את הדרך ושעל מנת להוציא לפועל את כל התוכניות הנהדרות יש צורך להמשיך בליווי, ולהמשיך בתמיכה ולקבל חיזוק לא רק על חימום המנוע אלא גם על ההתנעה. אין לי ספק שארוויח רבות מהמשך ליווי שכה, וגם הקהלים שטרם הגעתי אליהם ירוויחו לא פחות!..

יונתן רוזן
מפגש חווייתי להלחנת שירים מסיפורים אישיים - DIY Music
(מחזור ג' – 2018)



"הגעתי להבנה שאני יכול להתפרנס גם מהמוצרים שלי בתנאי שאעבוד על זה בהתמדה באופן קבוע ורציף."

באתי לסדנה ללא מוצר ספציפי רק עם רצון לבסס לעצמי בסיס אותו אוכל לפתח לכדי עסק. בסדנה בניתי את המוצר הראשון שלי, התחלתי לשווק אותו ואף זכיתי להצלחה מסוימת. מתוך כך הגעתי להבנה שאני יכול להתפרנס גם מהמוצרים שלי בתנאי שאעבוד על זה בהתמדה באופן קבוע ורציף.



**The
Human
Factor**

הגורם האנושי - יורם חטב

פיתוח ואימון ארגוני, פיתוח מנהלים וצוותים, מיומנויות תקשורת בינאישית למטרות השפעה

**סיפורי הצלחה
קורס יזמות עסקית
שח"ם - איגוד השחקנים בישראל**

**מורן זלמה
תוכן ושיווק דיגיטלי
(מחזור ג' - 2018)**



"קורס היזמות ויורם בפרט נתנו לי את המוטיבציה והביטחון לפתח מוצרים נוספים לעסק שלי ולמצוא דרכים נוספות להתפרנס ולהגיע להישגים מקצועיים מצוינים."

הגעתי לקורס היזמות עם עסק שהתחיל לצבור תאוצה, ולמרות שכבר היו לי לקוחות והעבודה זרמה, הרגשתי שמהו חסר, שאני לא מביאה את עצמי ואת היכולות שלי לידי ביטוי עד הסוף. במהלך קורס היזמות הבנתי שאני רוצה לפתח מוצר נוסף בעסק; סדנאות בנושא תוכן ושיווק דיגיטלי. יורם חטב, מנחה הקורס ומנכ"ל שח"ם אורי רשטיק נעטרו לבקשתי והסכימו שאעביר סדנת פיילוט לחברי קורס היזמות. הסדנה זכתה להצלחה רבה ובעקבותיה העברתי סדנה נוספת לחברי הקורס. בנוסף, הצענו את הסדנה גם לשחקנים מחוץ לסדנת היזמות ופתחנו שני מחזורים. לכל אחד מהמחזורים נרשמו 10 שחקנים. הישג מרשים מבחינתי. את הסדנה העברתי גם לשחקנים בבית הספר ניסן נתיב. מחוץ לעולם המשחק, העברתי עד כה שתי סדנאות לבעלי עסקים קטנים והיד עוד נטויה. קורס היזמות ויורם בפרט נתנו לי את המוטיבציה והביטחון שהייתי צריכה על מנת לפתח מוצרים נוספים לעסק שלי ולמצוא דרכים נוספות להתפרנס ולהגיע להישגים מקצועיים מצוינים.

**ירדן מרקוס
סדנאות צילום ב-Smart Phone
(מחזור ג' - 2018)**

"ההתקדמות המשמעותית ביותר שלי היא התפיסה של הכסף, להבין שמגיע לי ולדעת לבקש מהלקוחות."

יש הרבה מקום עוד לשיפור אבל התחלתי להעז. בנוסף אני מפרסמת סדנאות שלי ומנסה לייצר שיתופי פעולה. הקושי שלי הוא להרים את עצמי אחרי נפילה. המסגרת של הקבוצה דחפה אותי ולמדתי המון מאחרים.



**אפרת כהן
תיאטרון ארגוני - businessplay
(מחזור ג' - 2018)**

"הקורס תרם לי רבות לחדש את העסק שהיה בהקפאה, קיבלתי בטחון רב."

המיזם העסקי שלי הוא סדנאות המשלבות ייעוץ ארגוני דרך סדנאות תיאטרון, תקשורת בינאישית וגמישות מחשבתית. הקורס תרם לי רבות לחדש את העסק שהיה בהקפאה, קיבלתי בטחון רב ועזרה בהתקשרות עם ארגונים ובמתן הצעות מעודכנות. בעקבות הקורס סגרתי שתי סדנאות פיילוט בארגונים גדולים, רעננתי ולמדתי שיווק דיגיטלי ואת ההכרחיות שלו לעסק, וקיבלתי עזרה בתמחור מחדש. כרגע אני נמצאת בשני שיתופי פעולה חדשים בעקבות הקורס.

